



ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА КОМПОНЕНТОВ И ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ

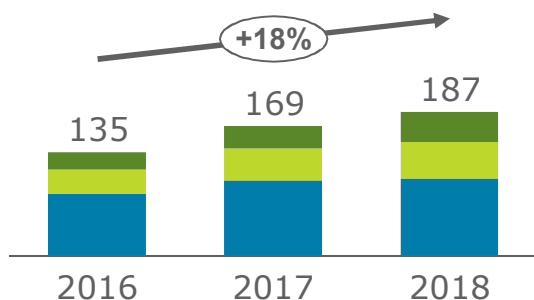
Москва
2019



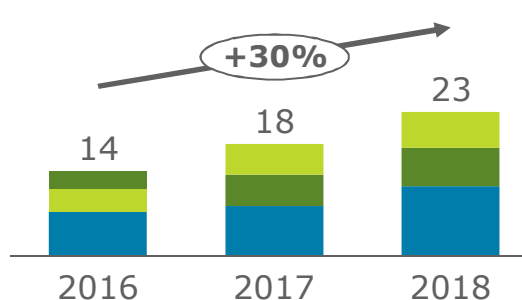
Успехи отечественного специализированного машиностроения

3 Москва
2019

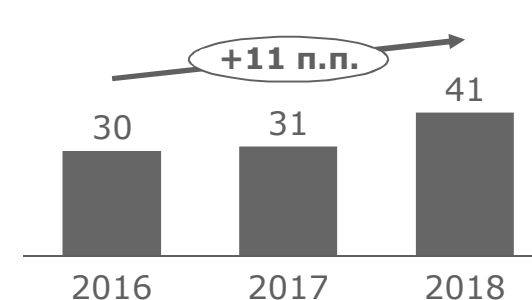
Отгрузка на внутренний рынок,
млрд руб.



Экспорт, млрд руб.



Совокупная доля на
внутреннем рынке %



■ Сельскохозяйственное ■ Строительно-дорожное ■ Пищевое

В 2018 году отечественными предприятиями произведено
свыше 30 тыс. единиц специальной техники



Источник: данные предприятий, ФТС России,
ЕЭК, Comtrade, модель Ассоциации «Росспецмаш»



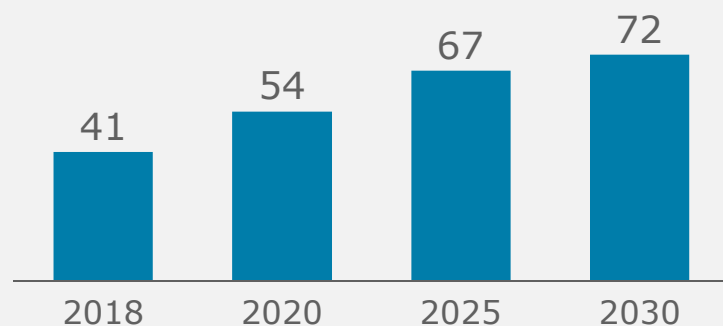
Прогноз развития отрасли специализированного машиностроения в России до 2030 года:

4 Москва
2019

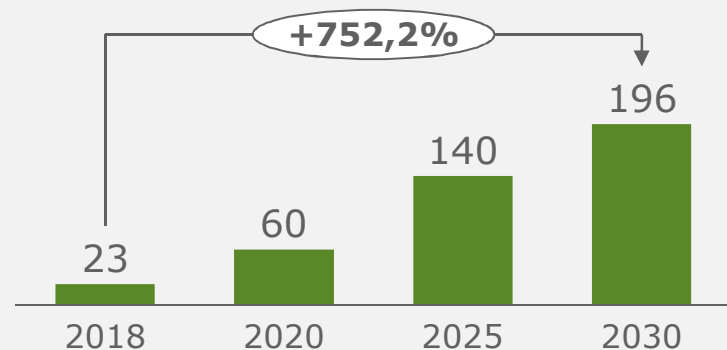
Производство, млрд руб.



Доля на российском рынке, %



Экспорт, млрд руб.

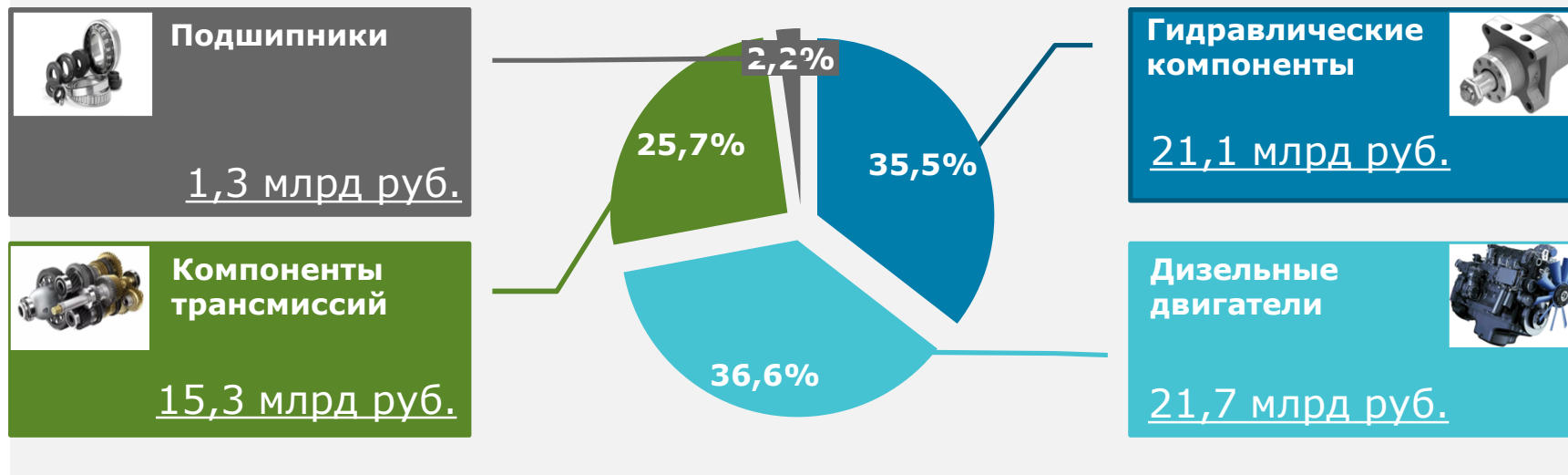




Импорт компонентов для специализированного и автомобильного машиностроения

5 Москва
2019

Структура импорта оборудования и компонентов для российского специализированного и автомобильного машиностроения



По оценкам Ассоциации «Росспецмаш» в 2018 году оборудования и компонентов импортировано на сумму **около 60 млрд руб.**

Источник: данные предприятий, ФТС России, ЕЭК, Comtrade, модель Ассоциации «Росспецмаш»



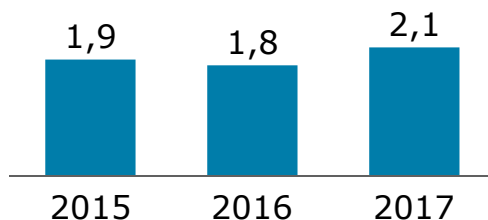
Российское производство и рынок компонентов для специализированного и автомобильного машиностроения

6 Москва 2019

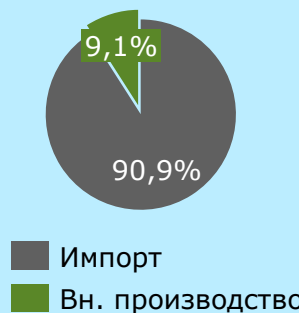


Гидравлические компоненты

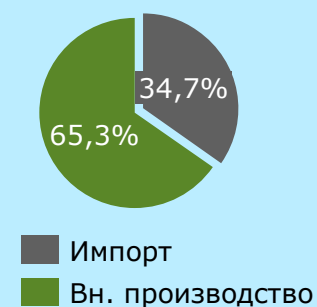
Динамика отечественного производства (млрд руб.):



Структура рынка:



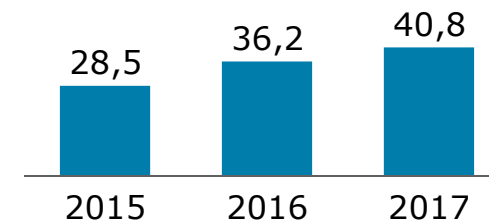
Структура рынка:



Дизельные двигатели

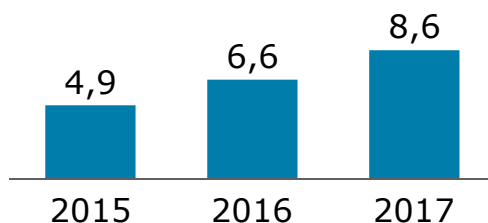


Динамика отечественного производства:



Компоненты трансмиссий

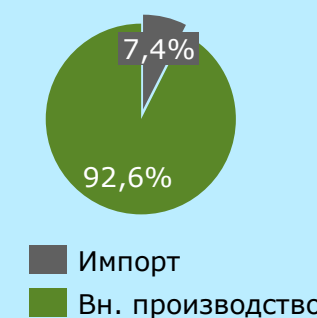
Динамика отечественного производства:



Структура рынка:



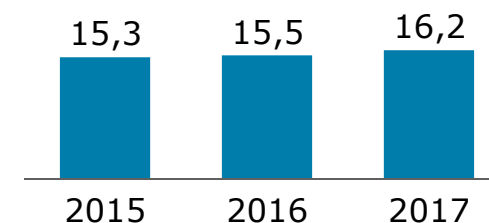
Структура рынка:



Подшипники



Динамика отечественного производства:



Рынок - около 130 млрд руб.



Потребность предприятий специализированного машиностроения в некоторых видах компонентов (млн руб.)

7 Москва
2019



Источник: данные 30 предприятий





Прогноз спроса на компоненты для производителей специализированной техники до 2030 года в соответствии со Стратегией

8 Москва
2019

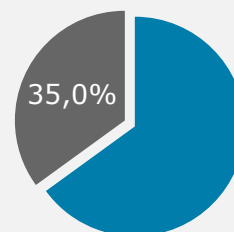
Целевые показатели Стратегии

Рост производства спецтехники

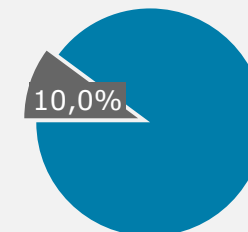


Доля иностранных компонентов в себестоимости техники

2018

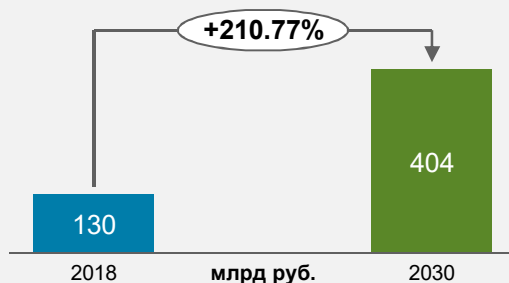


2030



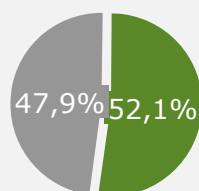
Прогноз рынка компонентов с учетом целевых показателей Стратегии

Общий объем рынка

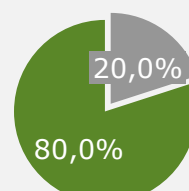


Доля отечественных компонентов

2018



2030



■ Импорт ■ Внутреннее производство

К 2030 году спрос на компоненты, произведенные на территории России составит **около 323 млрд руб.** без учета экспорта



Варианты поддержки:

1. Предоставление скидки для покупателей

- ✓ Субсидия предоставляется производителям компонентов для специализированной техники в размере 15% и 20% цены изделия при условии предоставления скидки покупателям не менее 15% и 20% от цены изделия

Недостаток:

- двойное субсидирование;
- трудности при разработке и согласовании перечня компонентов.

2. Компенсация издержек производителей

- ✓ на обучение сотрудников;
- ✓ на закупку оборудования;
- ✓ для предприятий, которые повышают срок гарантийного обслуживания;
- ✓ для предприятий, реализующих свою продукцию на экспорт

Недостаток:

?

3. Снижение тарифов естественных монополий

- ✓ Заморозить или снизить тарифы на коммунальные услуги (электроэнергия, газ, вода) для производителей компонентов для специализированного машиностроения

Недостаток:

- сложности в лоббировании и администрировании;
- трудности в определении компаний.



Субсидирование производителям части стоимости производственного оборудования

Основные положения предлагаемой субсидии:

1. Цель - возмещение субъектам части затрат по заключенным договорам приобретения оборудования.
2. Для получения субсидии субъекты должны осуществлять производство компонентов на территории Российской Федерации согласно ПП № 719, а также обеспечить сохранение заявленной среднесписочной численности наемных работников по итогам отчетного года.
3. Субсидии предоставляются при условии полной оплаты стоимости оборудования, расходов по доставке, включая таможенные платежи, монтажу, выполнению пусконаладочных работ, а также ввода оборудования в эксплуатацию.

Примечание: Одновременно с компенсацией стоимости оборудования целесообразно запустить программу по **компенсации обучения сотрудников**, связанных с работой на приобретаемых станках.

