



Как сохранить устойчивый рост в отрасли? Условия, задачи, возможности

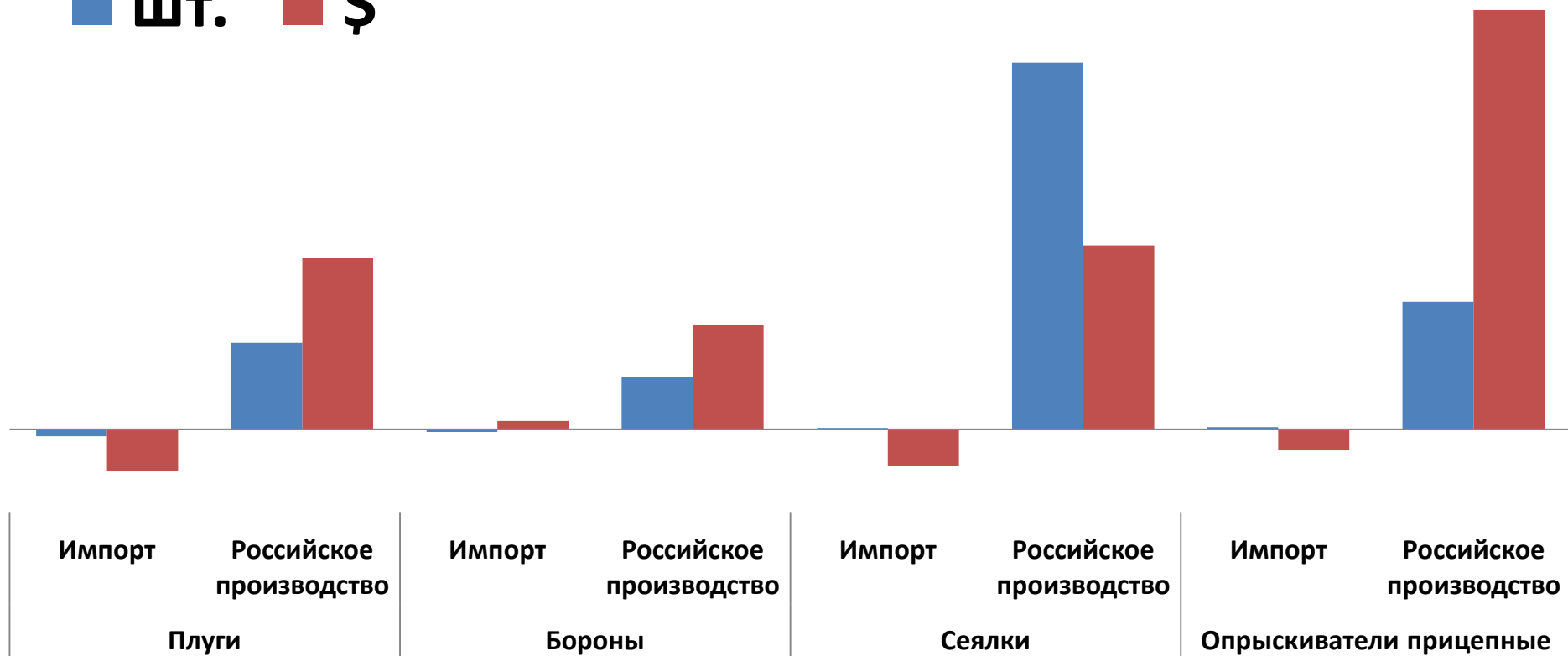
Смирнов Вадим Николаевич
Генеральный директор АО «Евротехника»





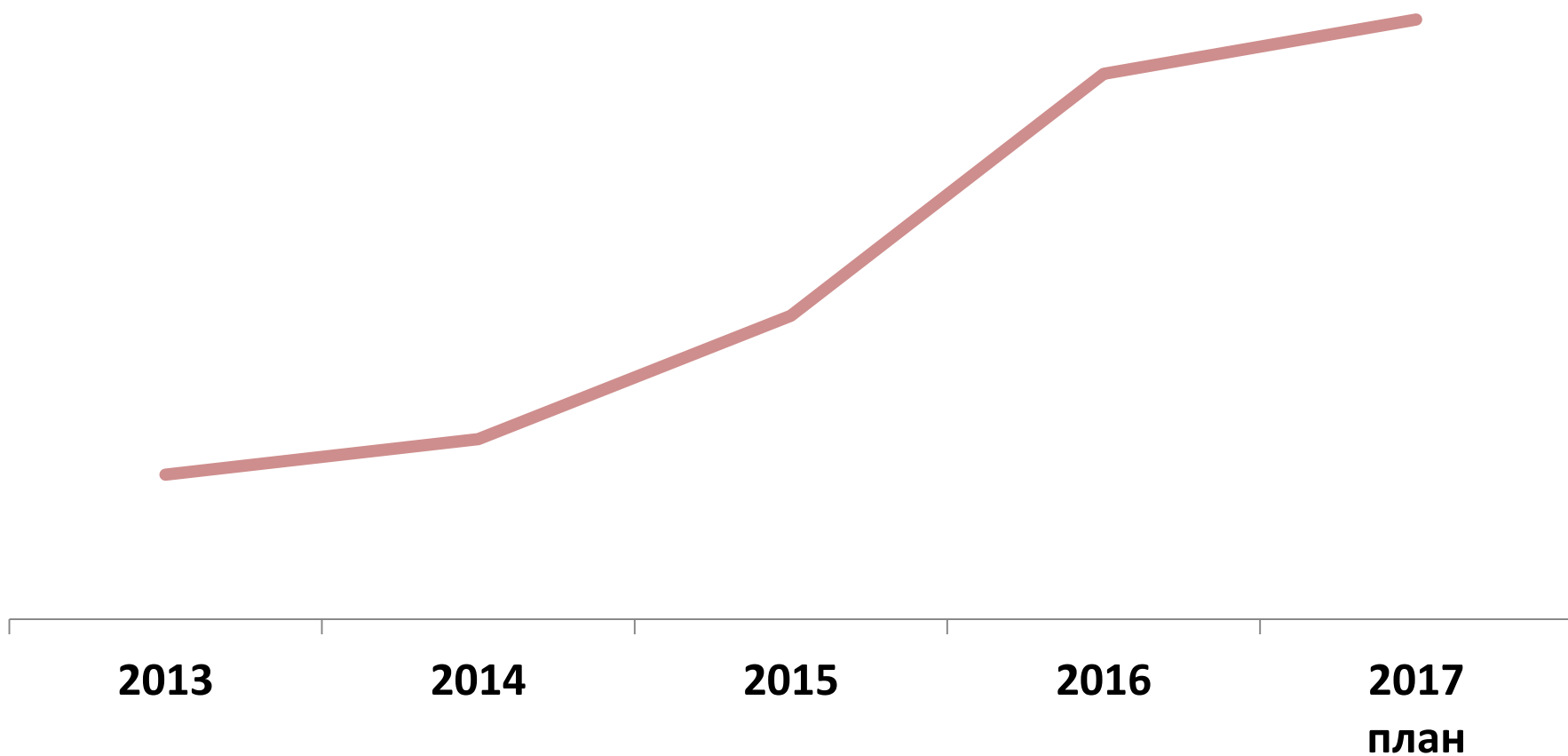
Зарубежные и российские производители прицепной техники 2014-2016

■ ШТ. ■ \$





Объем продаж без НДС, ₺



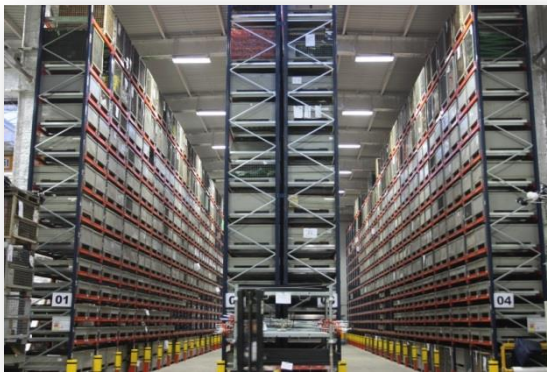


Евротехника 2016.

Инвестиции в производство



Новый производственный корпус



Новый склад комплектующих и запасных частей



Приобретение новой территории



Покрасочная линия



Установка плазменной резки

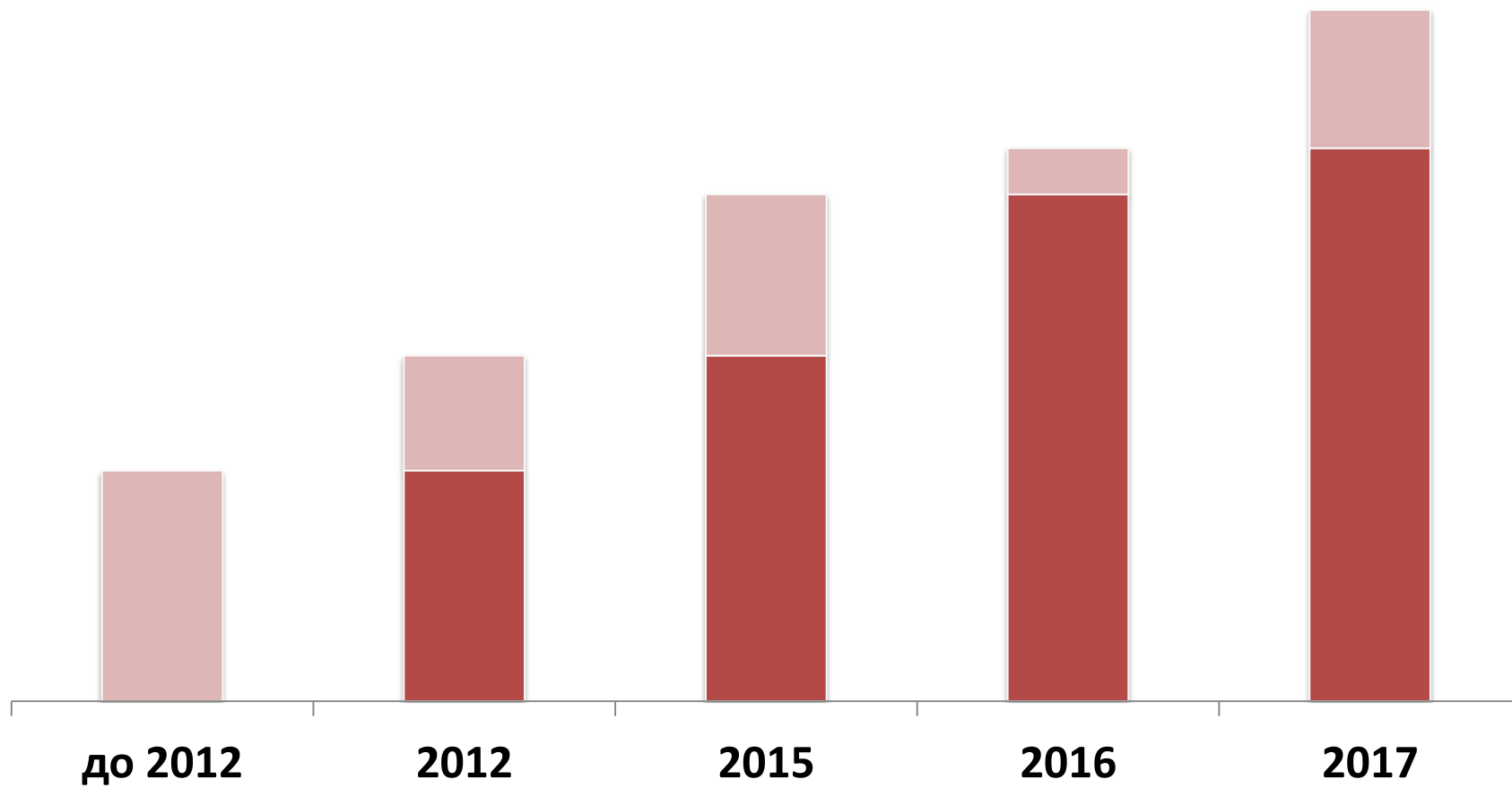


Дробеструйная установка





Освоение машин





Тенденции российских производителей

- Рост объемов производства
- Увеличение номенклатуры
- Новые производители
- Активизация работы по экспорту
- Техническое перевооружение
- Производство запасных частей





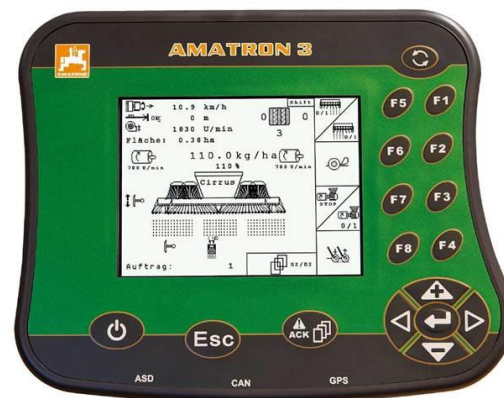
Тенденции зарубежных производителей

- Планы по локализации
- Рост продаж у локализованных производств
- Зависимость конкурентоспособности от курса
- Сомнения из-за конечности субсидий и уменьшения ставок
- Большие наработки по электронике и точному земледелию





Компоненты и материалы





Выводы по постановлению 1432

- Драйвер роста в отрасли
- Уменьшение % снизило защиту рынка и привлекательность локализации
- Отсутствие гарантии получения
- Продление на долгий срок достаточный для инвестиционных решений



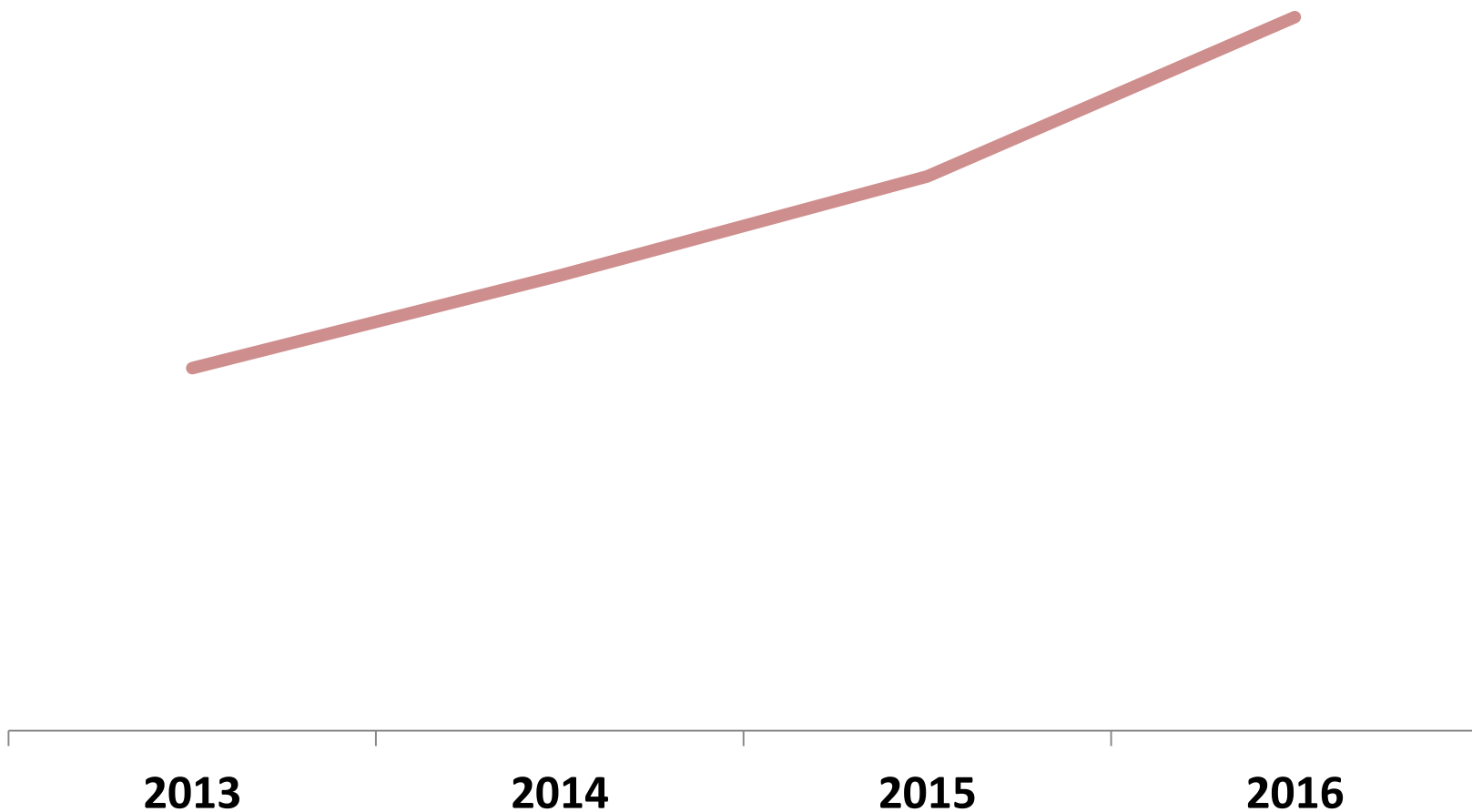


Тенденции развития рынка сельскохозяйственной техники





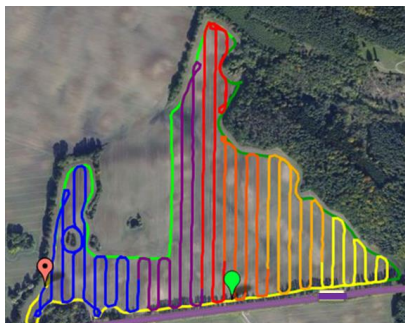
Средняя стоимость машины, €





Тенденции развития машин

- Минимизация потерь



- Дифференцированное внесение



- Точность внесения



- Минимизация роли человека





Машины будущего





Резюме

- Увеличение доли российских производителей и локализации при долгосрочной и предсказуемой программе
1432
- Развитие производства благодаря экспорту
- Усложнение машин, акцент на эффективность, точность и снижение потерь

